

## Burundi-Warrantage

### **Le warrantage est déjà une réalité auprès des riziculteurs de la province Kirundo au Nord du Burundi.**

*Le warrantage ou nantissement sur crédit est une technique qui permet aux producteurs de mieux valoriser leurs produits agricoles tout en sécurisant le financement. Il connaît un franc succès auprès des riziculteurs de la province Kirundo où cette technique a été initiée par IFDC/CATALIST. Une descente effectuée dans les communes de Kirundo et Bwambarangwe du 10 au 12 janvier 2011 a permis de se rendre compte de la situation actuelle.*

« Auparavant, nous travaillions à perte et nous étions exposés aux risques agricoles, et en particulier aux risques liés aux variations de prix et à ce qui est communément appelé « UMUGWAZO », un prêt usufruitier. Cela veut dire que les riziculteurs empruntent 10 000 Fbu aux commerçants et après ils remboursent 10 sacs de riz pouvant valoir entre 50.000 Fbu et 55.000 Fbu.



Maintenant avec le warrantage, nous pouvons accéder à un crédit nous permettant de faire face à nos obligations financières au moment où les autres se trouvent dans une crise financière. Cela nous permet d'éviter des ennuis avec les commerçants. Les producteurs de faible capacité peuvent accéder eux aussi au crédit», se réjouit Egide Sebenda, président de la coopérative des riziculteurs de la commune Bwambarangwe.

Avec la pratique du prêt usufruitier naissait des conflits entre commerçants et producteurs. Certains producteurs étaient emprisonnés car il arrivait des fois où ils ne parvenaient pas à rembourser la quantité convenue.

Le warrantage a été également d'une importance capitale pour les riziculteurs de la commune Kirundo. D'après Juvénal Sezirahiga, l'un des membres de la coopérative de riziculteurs de Kirundo, le warrantage leur a permis de se protéger contre les voleurs puisque le riz récolté était stocké à la maison mais aujourd'hui, ils ont des hangars bien fermés qui sont plus sécurisés.

En somme, les témoignages de ces riziculteurs montrent que le warrantage leur a été bénéfique et les avantages y sont nombreux. L'ouverture des comptes dans les micro-finances, l'achat du bétail et de terres cultivables sont les fruits qu'ils ont tirés du warrantage. Un autre avantage est que le warrantage a affermi les relations et la collaboration mutuelle entre les membres de la coopérative. La formation leur dispensée leur a permis de mieux gérer la récolte et d'en prendre soin.



Ils ont poursuivi en interpellant ceux qui n'ont pas encore adhéré à la coopérative de les rejoindre et de pratiquer le warrantage.

Ils saluent l'action de CATALIST à travers la CAPAD (Confédération des Associations de Producteurs Agricoles pour le Développement) mais comme il n'y a pas de médaille sans revers, les contraintes ne manquent pas.

Les institutions de micro-finance sont quelques fois en retard lors de l'octroi des crédits. Cette situation a une incidence négative sur les rendements car certains producteurs achètent les semences un peu tardivement. Parfois, les producteurs n'arrivent pas à rembourser le crédit dans les délais convenus lorsque celui-ci a été octroyé tardivement, et les intérêts de retard commencent à courir. Cela les décourage, et il y a un risque de se retirer du warrantage si cette situation devait perdurer, ont-ils indiqué.

Les riziculteurs de ces 2 communes de la province Kirundo ont terminé en sollicitant des visites des champs d'expérience et la poursuite de la formation des structures organisationnelles. Ils estiment aussi que la production d'émissions radiophoniques sur le warrantage dans lesquelles seraient invités les riziculteurs serait bénéfique.

Le suivi des prix mensuellement et l'identification des marchés à l'avance aideront les riziculteurs à faire écouler les stocks très vite. CATALIST pourrait leur apporter une assistance dans ce sens, ont-ils conclu.

**Dorine Ndayirorere /Stagiaire IFDC Burundi**

**Jean-Pierre Kisamare**